

INFORMAȚII PERSONALE



Salatioan Alin Ioan

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

-
- | | |
|------------------------|--|
| 16.01.2020- prezent | Director Sucursala Salina Ocna Dej
Conducerea si coordonarea activitatii Sucursalei Salina Ocna Dej |
| 20.12.2017- 15.01.2020 | Sef Serviciu Vanzari Marketing si Comunicare
Sucursala Salina Ocna Dej
Elaborarea si transmiterea ofertei de produse a Sucursalei in vederea comercializarii
Incheierea, negocierea contractelor de furnizare si clarificarea conditiilor contractuale neclare
Mentinerea interfetei cu clientii, asigurand transmiterea/preluarea oricarei informatii referitoare la produs
Analizarea cererilor potentialilor clienti
Propunerea masurilor care se impun pentru cresterea volumului de desfacere
Elaborarea propunerilor privind politica societatii in domeniul marketingului si a imaginii societatii |
| 01.07.2005-20.12.2017 | Cunoasterea si prospectarea pietei de vanzare a produselor ; colectarea si prelucrarea intr-o forma adecvata a informatiilor privind marimea(cantitativ si valoric) a segmentelor de piata carora le sunt destinate produsele societatii, calcularea cotei de piata a societatii pe categorii de produse

Asistent Vanzari – Sucursala Salina Ocna Dej |

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

-
- | | |
|-----------|---|
| 2014-2016 | Studii universitare de masterat – Securitatea si reabilitarea perimetrelor miniere
Universitatea Tehnica Cluj Napoca |
| 2011-2014 | Diploma de inginer minier diplomat
Universitatea Tehnica Cluj Napoca- filiala Baia Mare |
| 2000-2003 | Diploma de inginer colegiu masinis si utilaje
Universitatea Tehnica Cluj Napoca |
| 1996-2000 | Diploma Bacalaureat
Grup Scolar Gheorghe Lazar Baia Mare
Profil electromecanic |

COMPETENTE PERSONALE

Bune abilitati de comunicare, spirit de echipa, spirit de initiativa, flexibilitate, capacitatea de a solutiona probleme, competente de utilizare a calculatorului
romana

Limba(i) maternă(e)

Alte limbi străine cunoscute

	INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
engleza	A2	A2	A2	A2	A2

Niveluri: A1/A2: Utilizator elementar - B1/B2: Utilizator independent - C1/C2: Utilizator experimentat
Cadrul european comun de referință pentru limbi străine

Competențe de comunicare

- bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager de vânzări
- capacitate de argumentare și convingere, am participat la multe dezbateri publice organizate de diverse institutii
- bun negociator, am negociat și am semnat 7 contracte colective de munca la nivel de Societate în calitate de presedinte de sindicat și vicepresedinte de Federatie Sindicala.

Competențe organizaționale/manageriale

- Capacitate de sinteza și analiza, spirit organizatoric, capacitatea de a mobiliza angajatii în scopul atingerii obiectivelor, capacitatea de autoperfecționare

Permis de conducere B